

DeltaPatents specialist life sciences

Patentmarkt steeds complexer



Octrooigemachtigden Jelle Hoekstra en Tanja La Cour van DeltaPatents zitten ook in het team dat het blog bijhoudt waarin actuele ontwikkelingen over patenten in Europa worden beschreven.

Biotechnologie heeft zich ontwikkeld tot een kerntechnologie binnen farma, voedsel en industriële toepassingen. Een goede ontwikkeling volgens Tanja la Cour en Jelle Hoekstra van DeltaPatents, maar het IP veld verandert daardoor. Door de hoeveelheid uitvindingen en politieke druk is het volgens de twee octrooispecialisten niet meer zo gemakkelijk een breed patent te krijgen en ook is het belangrijk om verder te kijken dan alleen het beschermen van de vinding. Iets dat juist binnen de sector biotechnologie en life sciences heel lastig is, omdat vindingen in dit gebied vaak technisch complex zijn.

Europees octrooigemachtigde Tanja la Cour heeft veertien jaar ervaring met biotechnologische octrooien en is anderhalf jaar actief als octrooispecialist life sciences bij DeltaPatents. Ze merkt nu al dat ze binnen afzienbare tijd versterking kan gebruiken. Met een achtergrond in de biochemie is zij de aangewezen persoon om de nieuwe afdeling binnen octrooibureau te leiden. 'Ik ontdekte tijdens mijn studie al heel snel dat het schrijven van rapporten me beter lag dan het werken in het laboratorium. Daarom ben ik gaan werken als octrooigemachtigde bij bedrijven die werkzaam waren binnen de sectoren food en farma. Een achtergrond die ik goed kan gebruiken voor de klanten van DeltaPatents.'

Collega octrooigemachtigde en directeur Jelle Hoekstra verduidelijkt dat het niet geheel toevallig is dat DeltaPatents het pad bewandelt om life sciences in een speciale afdeling onder te brengen. 'We werken al vanaf de oprichting van ons bureau voor grotere bedrijven die onder andere meetinstrumenten ontwikkelen voor de medische sector en zien dat deze steeds vaker technologieoverstijgend zijn. Zo kan het voorkomen dat dat bij een uitvinding van een medisch meetinstrument het niet alleen meer om een fysische/softwarematige uitvinding gaat, maar heb je ook kennis van life sciences nodig.' Om dit specialisme de aandacht te geven die het verdient, is binnen DeltaPatents besloten alle deskundigheid over deze sector te bundelen en verder uit te breiden. Geheel in overeenkomst met de bewegingen die het octrooibureau in deze markt waarneemt.

Face to face

Met kantoren in Leiden en Eindhoven kan DeltaPatents gemakkelijk de voor hen opkomende markt bedienen, maar de vestigingsplaats is volgens Hoekstra en La Cour eigenlijk niet van belang. 'Voor ons is face to face contact heel belangrijk. Daarom is het geen probleem naar klanten toe te reizen. We werken op basis van een persoonlijke benadering en denken

graag me de klant mee. Vooral als het gaat om het aanvragen van octrooien voor nieuwe vindingen. De markt wordt op dat punt steeds complexer en het is belangrijk helderheid te hebben over wat een klant wil octrooieren en exact wil gebruiken.'

Plastic beker

La Cour gebruikt het voorbeeld van de plastic beker om uit te leggen wat ze bedoelt. 'Neem iemand die een plastic beker uitvindt en deze vinding laat patenteren. Dan kan een ander diezelfde beker in ieder geval niet namaken, maar wel patent aanvragen op een verbeterde versie daarvan. En dan kun je niet meer de verbeterde versie van je eigen uitvinding op de markt brengen. Een octrooi geeft je namelijk niet het recht je uitvinding te gebruiken, maar het recht anderen te verbieden om je uitvinding te gebruiken. Vooral kleinere bedrijven hebben dat niet altijd helder voor de geest.' Om te voorkomen dat de bescherming in de toekomst niet volledig genoeg is, benadrukt La Cour dat het belangrijk is onderscheid te maken in het gebruiken van een uitvinding en het octrooieren ervan. Je kunt nog zo'n mooie nieuwe vinding hebben, als je geen vrijheid hebt om te opereren, om met andere woorden deze vinding op de markt te brengen, heb je er in de toekomst niets aan. Daarom steken we veel tijd in het eerste oriënterende gesprek. Het is beter om plannen in een vroeg stadium aan te passen dan er later achter te komen dat het oorspronkelijke idee commercieel gezien niet interessant is. Vooral bij technisch georiënteerde bedrijven ligt vaak de focus sterk op de technische aspecten van de innovatie. Maar het feit dat iemand jaren bezig is geweest tot een bepaalde ontdekking te komen, ofwel 'proof of complexity', is geen garantie voor succes.'

Het octrooiveld verandert

Een ander belangrijk voordeel van het inschakelen van een deskundig octrooibureau is volgens Hoekstra dat deze

Octrooispecialist en opleidingsinstituut DeltaPatents

DeltaPatents is een naam die al sinds 2001 verbonden is met het verzorgen van opleidingen en cursussen voor octrooigemachtigden en adviseurs in heel Europa. Ook is hun Engelstalige blog over wijzigingen in de Europese wet erg populair bij iedereen die met octrooien werkt. Vanuit dat brede specialisme, zetten ze steeds vaker hun deskundigheid in om bedrijven in de biotechnologie en life sciences bij te staan. Met een speciaal voor deze sector opgericht team dat zich onder leiding van octrooispecialist Tanja la Cour snel zal uitbreiden. Kijk voor meer informatie op www.deltapatents.com.

op de hoogte is van veranderingen in de IP-wetgeving en jurisprudentie. 'Wij signaleren dat het systeem tegenwoordig strenger is. Onder druk van de politiek neemt de patentvriendelijkheid af. Was het in het verleden gemakkelijker een breed patent aan te vragen, tegenwoordig moet je dit heel goed onderbouwen anders krijg je dit niet. Als je iets niet goed hebt omschreven, volgt vaker een afwijzing. Wordt een patent eenmaal afgekeurd, dan ben je te laat, want opnieuw patent aanvragen kan niet. Daarom is het zo belangrijk veel aandacht te besteden aan het voortraject.'

Dat het in de toekomst mogelijk zal zijn een Europees patent aan te vragen in plaats van een patent voor elk land apart is koffiedikkijken volgens de twee. 'Drie jaar geleden spraken ze er al van dat dit over een jaar mogelijk zou zijn. Een eventueel Europees patent is sterk gelieerd aan Brexit. Optimisten denken dat het wel goed komt, maar pessimisten wijzen op een langere termijn dan één jaar.' Nu werkt DeltaPatents voor het aanvragen van octrooien in landen buiten Europa samen met agenten die de lokale markt kennen. Als het om Europa gaat, worden zij door diezelfde agenten vaak ingeschakeld als deskundigen. 'Wij zijn gespecialiseerd in de Europese wetten. Sterker nog, wij houden de ontwikkelingen heel nauwkeurig bij en geven cursussen aan zowel (toekomstige) Europese octrooigemachtigden, de Europese examinatoren, als de cursisten als het gaat om Europese octrooien.'



Wat is patenteerbaar?

Het gouden ei in de handpalm van de uitvinder is misschien wel het meest sprekende beeld op de folder van DeltaPatents. De uitvinding die bedrijven willen beschermen. Hoe ze dit het beste kunnen doen, hangt volgens de specialisten van DeltaPatents sterk af van de markt. Of zoals zij zeggen: 'Scientific complexity is no criterium for commercial success.' Het is met andere woorden belangrijk om te weten of een uitvinding echt nog niet bestaat en of er vrijheid bestaat om te opereren. Het aanvragen van een patent begint volgens de deskundigen van het octrooibureau in Eindhoven en Leiden dan ook met een gesprek waarin datgene wat een klant wil gaan patenteren eerst uitgebreid wordt besproken. Kijk voor meer informatie op www.deltapatents.nl.